

PRÉSENTEZ ET FAITES ADHÉRER A VOS PROJETS !



Vous êtes régulièrement amené à présenter des recommandations, face à des dirigeants, des investisseurs, des clients.

*Dans tous les cas, l'enjeu est de créer l'adhésion !
Pour autant, vous n'avez jamais réellement appris à le faire et vous vous sentez parfois déboussolé.
Cette formation vous donnera les méthodologies pratiques pour gagner en pouvoir de conviction et vendre sereinement vos projets.*

OBJECTIFS OPERATIONNELS

- Gagner en impact et capacité de conviction lors des présentations de projets
- Développer l'aisance en situation de présentation de visu ou en visio

OBJECTIFS DE FORMATION

- Démarrer son intervention avec professionnalisme et sérénité
- Développer son charisme via le langage corporel de visu ou en visio
- Marquer les esprits et se différencier avec les techniques d'impact et de rhétorique
- Gagner en fluidité et en clarté
- Identifier les 5 pratiques gagnantes du support ppt
- Structurer sa préparation pour être plus efficace

METHODES

- Méthode active fortement privilégiée
- Intelligence collective
- Jeux de rôle et cas pratiques réalisés sur mesure

EVALUATION

- Evaluation à chaud à l'issue de l'action de formation
- Evaluation à froid 6 mois après l'action de formation

PUBLIC

Chefs de projet, consultants, chefs de produits, porteurs de projets, cadres managers

PREREQUIS

Présenter régulièrement des recommandations
Disposer d'un ordinateur personnel et d'une connexion qualitative

MODALITES

Formation 100% distanciel
Intra-entreprise
Entre 2 et 5 participants

DELAI D'ACCES

1 à 6 mois suivant la demande d'intervention

DUREE

2 visio-conférences de 3,5h
+ travail sur plateforme digitalisée (3h)

TARIF

450 euros HT / participant

ACCES HANDICAPES

Pour toute demande spécifique, nous contacter

CONTACT

- Renseignements complémentaires : anagramme-formation.fr
- Pour toute demande : abd@anagramme-formation.fr